





# AGENDA

- 01)** Acerca de ExpoCredit
- 02)** Beneficios del Factoraje
- 03)** Factoraje vs. Crédito Bancario
- 04)** Requisitos de Aplicación
- 05)** Proceso de aprobación de línea
- 06)** Factoraje - ¿Cómo funciona?
- 07)** Casos de Estudio





# Nuestra experiencia



**ExpoCredit** tiene más de **20 años** de experiencia trabajando con empresas Estadounidenses y Latinoamericanas de todos los tamaños, y en todas las industrias.

En **México** llevamos más de **8 años** operando con empresas de diferentes sectores.

Ayudamos a empresas a obtener **capital de trabajo inmediato** a través de financiamiento de cuentas por cobrar.



Alcance Global



Sin recurso



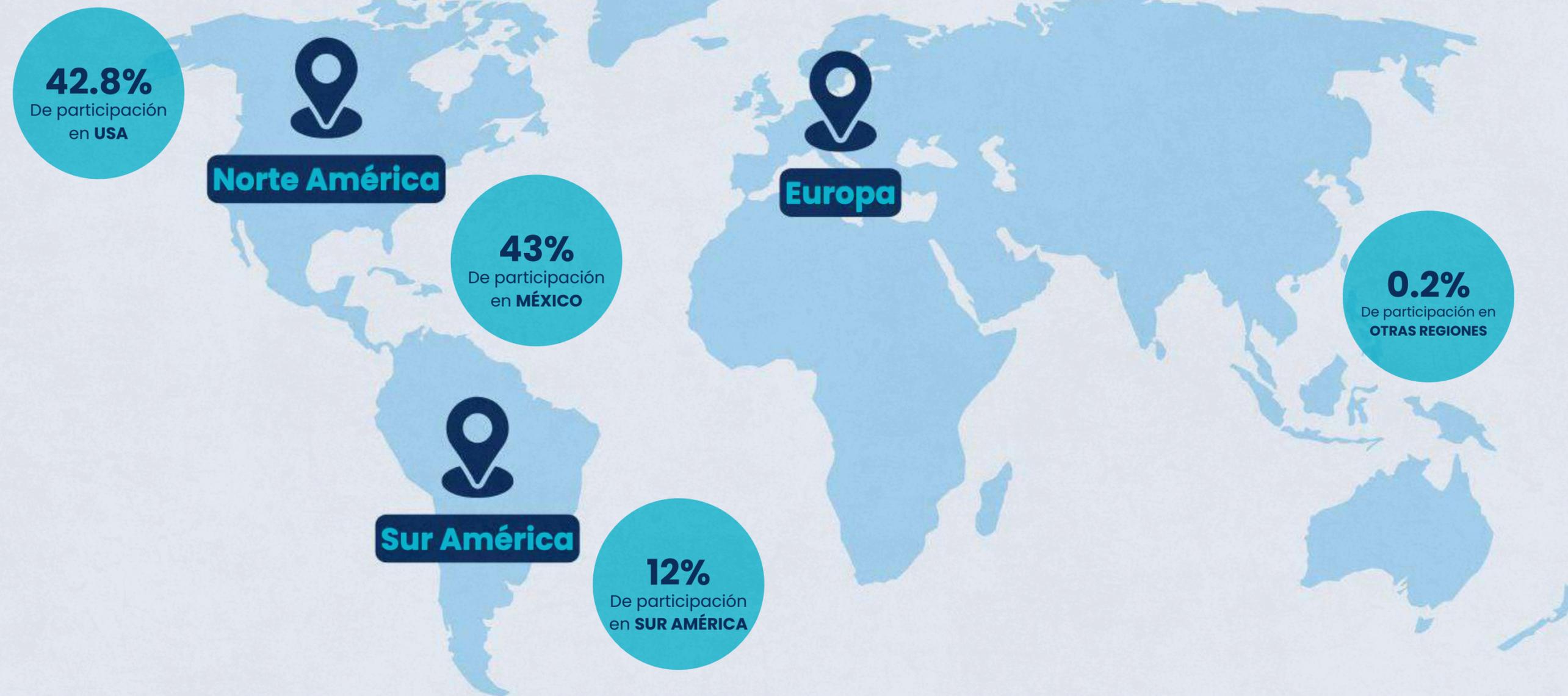
Flexibilidad



Crecimiento



Experiencia



## Portafolio de clientes consolidado por región

Ofrecemos **financiamiento a nivel mundial** (USD, Pesos Mexicanos y Euros)

**Factoraje nacional** (EE.UU., Puerto Rico y México)



# Industrias Atendidas



**Petróleo y derivados**  
19,3%



**Cadena de suministro**  
12,2%



**Manufactura**  
11,9%



**Otros**  
9,1%



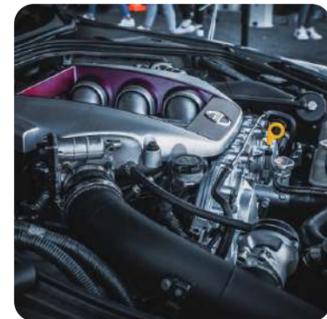
**Perecederos**  
8,8%



**Alimentos**  
8,4%



**Plástico**  
7,9%



**Automotriz**  
7,7%



**Entretenimiento**  
4,5%



**Textil**  
4,5%



**Aeroespacial**  
3%



**Químicos y fármacos**  
2,6%

# Blue-Chip Debtors

## Oil & Gas - Mexico



## Perishables



## Supermarket & pharmacy chains



## Automotive manufacturer



# Blue-Chip Debtors

## Entertainment & media



## Food & Beverage



## Travel and Leisure



## Transportation & Logistics



# Beneficios del factoraje



Optimización de procesos de producción.



Incremento de ventas y volumen de exportación.



Reducción de gastos financieros.



Expansión a nuevos mercados.



Ampliación de portafolio de productos de exportación.



El costo de la operación depende única y exclusivamente del tiempo del que deudor demore en hacer el pago.



Apoyo en el área de cobranzas y procesos operativos de la mano de expertos.



Retroalimentación constante de tu deudor para tomar decisiones comerciales acertadas.



No compromete los activos de la empresa, ya que no se solicitan garantías reales.



Flexibilidad de uso a conveniencia de la empresa.



Es un complemento a diferentes alternativas financieras que se presenta en el mercado.



Mitigas el riesgo de impago de tus clientes.

# Factoraje vs Crédito bancario

## Factoraje

- El crédito está basado en la **capacidad de pago** de los deudores.
- No se exigen **garantías personales** por ser un **factoraje sin recurso** al cliente con la garantía de un **seguro de crédito**.
- No genera **deuda** para el **cliente**.
- **Se permite** trabajar con compañías que todavía no han llegado a su **punto de equilibrio**.

## Crédito Bancario

- El crédito está basado en la **capacidad financiera** de la compañía.
- El banco generalmente requiere **garantías personales** de los accionistas.
- Se refleja la **deuda** en los **estados financieros**.
- **No se permite** trabajar con compañías que todavía no han llegado a su **punto de equilibrio**.

# Condiciones mínimas de aplicación



- Empresas **B2B** que tengan necesidad de **mejorar su flujo de caja.**



- Empresas facturando en **dólares** o **pesos mexicanos.**



- Ventas mínimas anuales **USD \$1.500.000.**



- Línea mínima **USD \$150.000.**



- Contar con **experiencia previa** con **deudores.**



- Un año de **incorporación/actividad.**

# No trabajamos con:



- Deudores en Argentina, Cuba y Venezuela, o países en el medio oriente con restricciones con los Estados Unidos de América.



- Entidades gubernamentales.

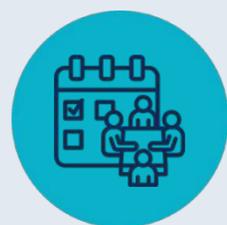


- Pagos a consignación.

# Proceso de aprobación y apertura de línea



**1 -** Perfilamiento del prospecto.



**2 -** Agendar reunión para introducción.



**3 -** Solicitar información inicial.



**4 -** Cliente envía los documentos iniciales.



**5 -** Presentar propuesta en 24 horas.



**6 -** La aseguradora estudia el nivel de riesgo del deudor.



**11 -** El cliente envía los documentos requeridos para su primera operación. En un máximo de 24 horas, el adelanto estará disponible en la cuenta del cliente.



**10 -** El cliente envía los documentos requeridos para la legalización de la línea de factoring.



**9 -** Si la solicitud es aprobada, el cliente recibirá un correo electrónico con las condiciones establecidas para la línea, así como los documentos requeridos para su legalización.



**8 -** Crédito, operaciones y compliance analizan la información y dan un dictamen.



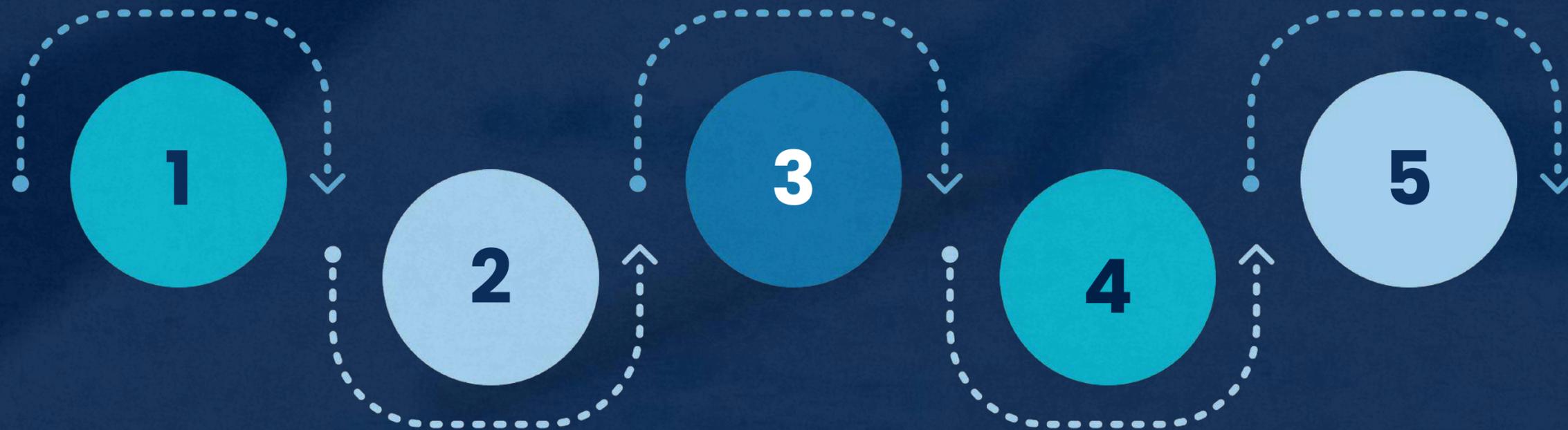
**7 -** El cliente presenta segundo paquete de información requerida.

El proceso de incorporación se divide en **tres etapas**, que se describen a continuación.

**Propuesta, suscripción y ejecución del contrato.**



# ¿Cómo funciona el factoraje financiero?



**1** – Cliente factura a su comprador (*deudor*) por **productos/ servicios**.

**2** – Cliente vende la factura a **ExpoCredit**.

**3** – **ExpoCredit** avanza al cliente el **80% – 85%** de la factura.

**4** – Deudor paga a **ExpoCredit** directamente.

**5** – **ExpoCredit** devuelve el **15% – 20%** menos el costo del servicio.



# Tasa de descuento

Nuestros costos están en un rango de Prime + **7%** a Prime + **14%**, todo depende del tamaño de línea, la calidad de cliente (*deudores*) y la información financiera de la compañía.

## Ejemplo de **cálculo de tasa**

Valor de factura: **\$1,000,000.00**

Comisión de factoraje: **1.5% mensual**

Términos de la factura: **60 días**

Cómo se calcula:  **$\$1,000,000.00 * (1.5% * 2) = \$30,000.$**



# Casos de **Estudio**





# Productos químicos especializados para perforaciones y pozos petrolíferos

Aprovechando la **creciente demanda** de productos para **perforación petrolera** en **México**.

## Resumen de la operación

La industria petrolera mexicana experimentó una **caída** del **6%** en la producción en **2018** frente a **2017**.

El cliente se acercó a **ExpoCredit** en busca de ayuda para **cerrar la brecha** entre los **pagos** para que pudieran **mantenerse al día** con la **creciente demanda**.

## Solución

La empresa tiene un historial de fuerte desempeño en ventas y utilidades, **ExpoCredit** decidió **aprobar** la línea de factoraje de **\$2M de USD**.

**Petróleo y Gas - México**



# Transporte y Logística

Impulsando la **creciente demanda** de productos de **perforación petrolífera** en **México**.

## Resumen de la operación

Con la creciente demanda de servicios logísticos internacionales y nacionales, así como las nuevas normativas existentes en el mercado, la empresa necesitaba **optimizar sus procesos operativos** para **aumentar sus ingresos**.

Como proveedor de servicios de **logística** y **transporte**, los plazos de pago acordados con sus clientes tienden a **alargarse**. Por lo tanto, es necesaria una **inyección de capital** para satisfacer todas las exigencias del mercado y seguir siendo **competitivos** en el sector.

## Solución

**ExpoCredit** les ayudó con una línea de crédito de **\$2,100,000 dólares**. Con esta inyección de capital circulante, pretendían optimizar sus procesos operativos.



**Transporte - México**



# Productos químicos

Impulsando el crecimiento de **producción** y **distribución** de productos **químicos** en el mercado **mexicano**.

## Resumen de la operación

Esta empresa mexicana comercializa productos **químicos** utilizados en diferentes industrias. Fue fundada en **2019**, pero **fortaleció su operación** en **2020**, enfocándose en **productos sanitarios** para atender la emergencia sanitaria mundial causada por el **COVID-19**.

Las necesidades de esta empresa están motivadas por la lentitud de su liquidez debido a los plazos de pago y a su pujante crecimiento. Hasta hace poco, se financiaba principalmente a través de sus proveedores, pero estos ya sufren **retrasos en los pagos**: la mitad de sus cuentas por pagar tienen plazos de hasta **30 días**, y el **38%** se sitúan entre **31 y 60 días**.

## Solución

La propuesta de la empresa ascendía a **\$700,000 dólares**. Con este impulsor, pretenden aumentar su volumen de ventas y acelerar la apertura de su planta de producción, prevista para finales de **2022**. Se espera que sea el inicio de una **asociación duradera** que permita el crecimiento de esta línea a lo largo del tiempo.

**Químicos - México**



# ¡Gracias!



[www.expocredit.com](http://www.expocredit.com)